**Tänk på de här sakerna före presentationen**

1)Fundera på strukturen:

• Fattas det någonting eller finns det för mycket info?

• Hurdan var inledningen? Hurdan var avslutningen?

 • Hurdan var strukturen? Berättade talaren om presentationens struktur?

2) Var ämnet intressant? Kan man göra det ännu intressantare?

3) Var ämnet för svårt? Behöver man en ordlista? Eller räcker det att man förklarar några termer?

4) Hörde man bra? Var presentationen flytande?

65 Hurdan kontakt hade talaren med publiken?

6) Läste talaren direkt från pappret? Hurdan teknik använde talaren som stöd?

**Diskutera muntliga presentationer**

1) I min presentation kommer jag att berätta om...

2) Huvudpoängen med min presentation är...

3) I början av min presentation...

4) I slutet av min presentation...

 5) Att hålla en presentation känns...

6) Det svåraste med att uppträda är...

7) Jag hoppas att mina kurskamrater...

8) Jag hoppas att läraren...

 9) Före min presentation måste jag ännu...

Muntliga presentationer

1) Håll era presentationer i era egna grupper

 2) Var och en får 10 minuter på sig att hålla sitt tal.

Här kan ni också:

• göra preliminära frågor till diskussionsdelen

• kommentera / ge feedback /hjälp till och diskutera.

**Enkla presentationsfraser**

• Jag tycker att...

• Det tycker jag också...

• Det tycker jag inte...

• Jag håller med...

• Jag håller inte med...

• Jag tycker inte att...

• Det tycker inte jag heller...

• Jag tycker om... / Jag gillar...

• Jag tycker inte om... / Jag gillar inte...

• Jag ska berätta för er om...

 • Mitt tema i min presentation är...

• Ämnet är intressant för mig eftersom...

• Ni kan avbryta mig om ni har frågor...

• Förstår ni?

• Följer ni med?

 • Till att börja med...

• Först ska jag berätta om...

• Sedan berättar jag om...

• Avslutningsvis... / Till slutet...

• Nu är det dags för frågor och

kommentarer…

Valmistaudu esitykseen hyvin

1. Valitse aihe, josta olet kiinnostunut ja joka ei ole liian vaikea.

2. Käytä sanoja, joita uskot, että yleisösi ymmärtää.

3. Harjoittele esitystä ääneen useita kertoja, pidä esitys ystävillesi, tyttö/poikaystävällesi.

4. Harjoittele ääntämistä.

5. Mieti tarkasti, miten aloitat ja miten lopetat esityksen.

Tee esityksestäsi mielenkiintoinen ja elävä

1 . Älä lue esitystä paperista, vaan kerro.

2. Käytä tukena tukisanoja, esim. ranskalaisin viivoin.

 3. Käytä kuvia, linkkejä, tilastoja sekä konkreettisia esimerkkejä.

4. Pidä yleisöön/kameraan katsekontakti

Esityksen aloittaminen

1. Aloita esityksesi kertomalla oma nimesi.

2. Kerro aiheesi nimi.

3. Kerro muutamalla lauseella esityksesi sisältö ja mitä tulet kertomaan.

4. Kerro, miksi aihe on sinusta kiinnostava

Esityksestä

1. Tee esityksesi rakenteesta selvä.

2. Esityksen aikana voit selittää vaikeita sanoja tai laittaa ne PowerPointiin.

3. Mikäli uskot, että on tarvetta sanalistalle, jaa se yleisölle tai lisää sanalista esitykseesi.

4. Puhu selvästi ja tarpeeksi kovalla äänellä. Jos nauhoitat esityksesi, tarkista että äänesi kuuluu hyvin.

5. Tarkista, että esitys on tarpeeksi pitkä. Perinteisen esityksen tulee olla 5-8 min. ja videon 5 min.

Esityksen lopettaminen

1. Kerro yleisölle, että esityksesi on tulossa kohti loppua. Älä yllätä yleisöä esityksen loppumisella.

 2. Kertaa esityksesi pääteemat.

3. Voit kertoa myös jotain tulevaisuuteen viittaavaa.

4. Älä unohda valmistella keskusteluosuutta.

5. Kiitä yleisöä ja kerro, että yleisö voi esittää kysymyksiä.

Produktbeskrivning 1) Gör en produktbeskrivning (3 -4 dior). Du kan till exempel skriva om följande saker: a) Hurdan är produkten/appen/tjänsten? Beskriv. b) För vem är produkten/appen/tjänsten avsedd? Målgruppen? c) Hur fungerar produkten? Skriv instruktioner. d) Vilka fördelar och nackdelar har produkten? e) Varför borde man skaffa en sådan produkt? 2) Lär dig att berätta om produkten och presentera produkten för “kunderna”.

Produktpresentation Här hittar du frågor som du kan använda när du planerar din produktpresentation: https://wordwall.net/fi/resource/2011372/produktbeskivning