**Förberedelseformulär för förhandling**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Jag/Vi** | **Den andra parten** |
| **BATNA** |  |  |
| **WATNA** |  |  |
| **Mål** |  |  |
| **Förhandlingsposition** |  |  |
| **Gemensamma intressen** |  |  |
| **Lägsta acceptabla lösning** |  |  |
| **Bästa tänkbara lösning** |  |  |
| **Bästa argument** |  |  |
| **Övrigt att tänka på** |  |  |

Formuläret inspirerat av Baden Eunson (2011): Conflict Management